


Qualifizierungsbild des Qualifizierungsbausteins

 <p>Der Qualifizierungsbaustein wurde im Rahmen des Projektes „QuiB“ erstellt und erprobt unter Mitarbeit folgender Betriebe:</p>	Name und Anschrift des durchführenden Betriebes / Trägers / Anbieters:
<ul style="list-style-type: none">▪ Modetick, 60316 Frankfurt▪ Getränke Zeller, 61381 Friedrichsdorf	

Bezeichnung des Qualifizierungsbausteins:

Warenannahme und Preise

Zugrunde liegender Ausbildungsberuf:

Verkäufer/Verkäuferin

Ausbildungsrahmenplan für Verkäufer/Verkäuferin, IHK Frankfurt a.M. gemäß Verordnung vom 01.08.2004

Bezeichnung, Datum der Anerkennung, Fundstelle der Ausbildungsordnung im Bundesgesetzblatt/Bundesanzeiger

Qualifizierungsziel:

Der/Die Jugendliche kann Warenlieferungen annehmen und prüfen, Warenpreise kalkulieren und auszeichnen und Preisauszeichnungen für Sonderaktionen durchführen.

Allgemeine, übergreifende Beschreibung der zu erwerbenden Qualifikationen und ausgeübten Tätigkeiten

Dauer der Vermittlung:

220 Stunden

Angabe der Dauer in Zeitstunden bzw. Wochen mit Wochenstundenangabe

Zu vermittelnde Tätigkeiten, Fertigkeiten und Kenntnisse

Zu vermittelnde Tätigkeiten	Zuordnung zu den Fertigkeiten und Kenntnissen des Ausbildungsrahmenplans
1. Warenannahme Der/Die Jugendliche <ul style="list-style-type: none"> kann Warenanlieferungen annehmen. kann eine Lieferung auf Vollständigkeit prüfen. kann eine Lieferung auf Korrektheit prüfen und bei Mängeln entsprechende Maßnahmen einleiten. 	§8 Abs. 1 Nr. 7.3 a) Wareneingänge erfassen und kontrollieren, Abweichungen melden und Waren nach betrieblichen Regelungen weiterleiten b) Verpackung auf Transportschäden kontrollieren, bei Schäden betriebsübliche Maßnahmen einleiten d) Waren lagern und pflegen; rechtliche Vorschriften berücksichtigen
2. Preiszusammensetzung und Preisauszeichnung Der/Die Jugendliche <ul style="list-style-type: none"> kennt den Unterschied zwischen Einkaufs- und Verkaufspreis. kennt die grundlegende Berechnung eines Verkaufspreises aus dem Einkaufspreis. kann Preisschilder erstellen und die Ware damit versehen. 	§8 Abs. 1 Nr. 6.4 c) Preisauszeichnung im Rahmen der betrieblichen und rechtlichen Vorgaben sicherstellen
3. Sonderaktionen Der/Die Jugendliche <ul style="list-style-type: none"> kann Schaufenster für Aktionen beschriften. kann Ware gemäß Anweisung für Aktionen präsentieren. kann ausgesuchte Ware bewerben. 	§8 Abs. 1 Nr. 5.1 b) kassieren, bare und unbare Zahlungen abwickeln, Preisnachlässe berücksichtigen §8 Abs. 1 Nr. 6.2 a) Waren verkaufswirksam präsentieren, Dekorationsmittel einsetzen b) Angebotsplätze nach Absatzgesichtspunkten beurteilen, Waren platzieren

Leistungsfeststellung:

Element 1-3 Fragen während der täglichen Arbeit sowie Überprüfungen im Tagesablauf

Beschreibung der Art der Leistungsfeststellung, etwa Prüfungsgespräch, schriftlicher Test, kontinuierliche Tätigkeitsbewertung

Die Übereinstimmung dieses Qualifizierungsbildes mit den Vorgaben des § 3 der Berufsausbildungsvorbereitungs-Bescheinigungsverordnung wird durch die Industrie- und Handelskammer bestätigt.

01.03.2006
Datum

Unterschrift



Das Projekt „QuiB – Qualifizierungsbausteine im Betrieb“ hat die Verbesserung der betrieblichen Ausbildungsvorbereitung zum Ziel.
Das Projekt läuft von 01.03.2005-31.12.2007.

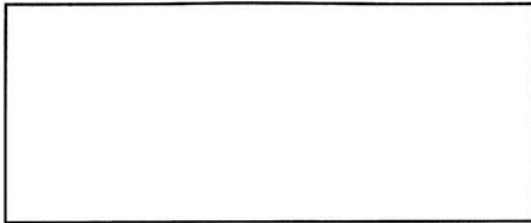
gefördert vom:



durchgeführt vom:



Institut für berufliche Bildung,
Arbeitsmarkt- und Sozialpolitik GmbH
Herrnstraße 53
63065 Offenbach



(Name und Anschrift des Betriebes, Trägers oder sonstigen Berufsausbildungsvorbereitung)

Zeugnis

nach § 7 der Berufsausbildungsvorbereitungs-Bescheinigungsverordnung über die Leistungsfeststellung zum Abschluss des Qualifizierungsbausteins

Warenannahme und Preise

(Bezeichnung des Qualifizierungsbausteins)

Herr/Frau
(Name) (Anschrift der teilnehmenden Person)
geboren am in
hat vom bis
(Dauer)
im Rahmen der
(Art der berufsausbildungsvorbereitenden Maßnahme)

an dem Qualifizierungsbaustein Warenannahme und Preise
(Bezeichnung des Qualifizierungsbausteins)

teilgenommen und das Qualifizierungsziel mit

- ☐ gutem Erfolg
☐ mit Erfolg
(Einordnung gemäß § 6)

erreicht.

Das Qualifizierungsziel umfasst:

Der/Die Jugendliche kennt das Warensortiment, kann die Ware pflegen und erste Verkaufsgespräche führen.

(Angaben zum Qualifizierungsziel)

Der Qualifizierungsbaustein ist dem anerkannten Ausbildungsberuf

Verkäufer/Verkäuferin.

(Bezeichnung des Ausbildungsberufes)

zuzuordnen.

Die fachlichen Bestandteile des Qualifizierungsbausteins sind dem beigegeführten Qualifizierungsbild zu entnehmen.

Datum

Unterschrift(en).....

.....
(Betrieb, Träger oder sonstiger Anbieter der Berufsausbildungsvorbereitung)